

仕事の現場は、毎日色々な問題が発生します。  
 問題解決のコツが解らないと、問題を避けたり、後回しにしています。  
 ビジネスに必要な**問題解決力**を**研修で向上**することができます。ぜひ、この機会に問題解決のスキルを学んでください。



たった**8時間**で  
**手順とコツでスッキリ解決!**

ご好評につき  
 再開催決定!!

# 問題解決力向上セミナー

日付 **2022年 9月16日 (金) ・ 10月21日 (金)**  
**11月18日 (金) ・ 12月16日 (金) の4回コース**

時間 **10:00~12:00**  
 定員 **100名**

参加方法 **ZOOMを使った  
 オンラインセミナー**  
 ※ **ブレイクアウトセッションには  
 必ずご参加ください**

受講料:**8万円**(税込 4回分)  
 (ご入金後の返金は致しかねます)  
**顧問先無料**



講師  
**牧野 剛**  
 ●社会保険労務士

- ①なぜ、問題の解決が難しいのか?
- ②問題解決の手順とコツは?
- ③解決策を実行するときの手順とコツは?

お申込みはQRコードまたはFAXで!

【FAX申込の場合】 貴社担当支店にチェックいただき、担当支店にFAXください

- ローム三島 : FAX 053-444-4601
- ローム静岡 : FAX 054-275-2224
- ローム浜北 : FAX 053-545-7571
- ローム湖西 : FAX 053-401-4614
- ローム東京 : FAX 03-6271-7393
- ローム仙台 : FAX 022-347-4601
- 加藤事務所 : FAX 053-473-7304
- ローム池袋 : FAX 050-3156-0847
- ローム福岡 : FAX 092-435-4601

簡単WEB申込



お問い合わせは、電話**053-444-4604**まで、お電話ください。

|             |           |             |  |
|-------------|-----------|-------------|--|
| 社名          |           | フリガナ        |  |
| 住所          | 〒         | 参加者名        |  |
| 電話<br>ファックス | 電話<br>FAX | メール<br>アドレス |  |

個人情報はセミナーのご連絡、開催・運営を目的とし、利用し、個人情報を第三者に提供・開示は致しません。  
 詳しくは、当社ホームページの「個人情報保護方針」及び「個人情報の取り扱いに関して」をご覧ください。

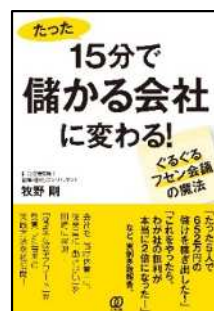
# よくある悩み



業務の効率向上を図りたいが、何が問題なのかが分からない。  
ミスやトラブルを繰り返したくないが、真の原因が解らず、繰り返し問題が発生する。  
主体的に職場の問題を発見し、解決策の推進ができるようになってほしいが、  
どうやって教えていけば良いか分からない。

## セミナーのねらい

- ①「現状」と「あるべき姿」、問題の所在、原因、真の原因、課題、解決策など、**問題解決の手順、コツ、考え方**を身に付けることによって、自分の頭で問題に気づき、解決できる社員を育成する。
- ②**事実ベース**で適切なコミュニケーションをとれ、仕事の優先順位をつけられる人材を育成することによって、**生産性の高い、やる気に満ちた魅力的な職場を実現する。**



講師 牧野剛

## ロームの問題解決力向上セミナーの3つの特徴



①楽しい  
↓  
記憶に残る

人間は、つまらないことより、楽しいことの方が記憶に残ります。簡単でシンプルだと思えばすぐに実行します。そして実際にやってみるとうまくいきます。ロームの研修で教えることは、誰でもできる簡単なスキルです。そして教わった後に何回も練習します。実際の職場でスグに使うことができます。また毎回90%以上の方が満足されています。リピーターの方も多くいらっしゃいますよ。



②繰り返す  
↓  
人が変わる

スキルが、行動習慣になるまで、繰り返し繰り返しロープレで実践していきます。問題解決のスキルも、**行動習慣になるまで、繰り返し実践**していくことで「変わったね!」と言われるようになります。

そのための1回2時間×全4回=8時間コースです。**幹部3名で参加すると、効果が高まるので、会社が変わっていくのが、さらに実感しやすくなりますよ。**



③他社と交流  
↓  
高め合える

ロームの問題解決力向上セミナーは様々な業種の方とワイワイ話しながら進めていきます。いつもは**全く関わりのない方の話を聞くことで、新たな発見や驚き**があり、自分の会社や自分の行動について顧みることができます。その刺激が、**次のあなたの行動習慣を変える**原動力に繋がるのです。

## ご参加頂いたお客様の声 (問題解決力セミナー 1回目)

- ・自分には思いつかない、アイデアを得た! (建設業)
- ・問題解決の手順を理論的に学べた。(製造業)
- ・問題発生時には「 이슈度高い? 」と自分に質問する (サービス業)
- ・問題の特定、原因の究明が容易になる (介護業)

1. 研修に参加して一番の変化、良かったことはなんでした?

何回も読んで復習し、  
何度も実際にやってみると、  
会社が変わるくらいの  
価値があることを  
発見できた!