

売上にお困りの社長様へ

9社限定
特別講座

ピンチの今だからこそ

『超一流』講師と 売れる会社になるすごい 【経営戦略】 作りませんか？

1つでも当てはまる場合は、ご参加ください。

- 「売上」・「利益」が増えない。
- 行き当たりばったりな経営をしていて、自社の行き先が不安だ。
- 自社の「強み」を活用して「ライバル」に差をつけたい！
- 経営幹部と一緒に、自分の会社の「将来」を考えたい！
- 欲しい未来を手に入れる、具体的な「経営戦略」を作りたい！

《経営戦略の超一流講師 佐藤義典先生》

超大手新聞社、財閥系不動産会社、産業機械世界トップメーカー、高級化粧品メーカー、世界トップロジスティックプロバイダー、大手航空会社、などの様々な業種のマーケティング戦略・戦術のコンサルティング実績を持つ。自社の「強み」を最大限活かして、ライバルに楽に勝つための「経営戦略」のプロ。佐藤義典先生（著書20冊、ベストセラー多数）をお招きします。なお、この「経営戦略」をコンサルできるのは、佐藤義典先生だけです。



ストラテジー &
タクティクス株式会社
代表取締役社長 佐藤義典



※普通のセミナーでは、ありません。

経営幹部2~4人が3日間の講義とミーティングで、



- ①「経営戦略」の基本的な考え方を身につけ、
 - ②「経営戦略」を作成し、
 - ③自社の「強み」を活かしたメッセージを作成します。
- その為、すぐに実践できる具体的な経営戦略が手に入ります。

●経営戦略立案講座内容

- ①欲しい未来を手に入れる「経営戦略」とは？
- ②あなたのお客様は誰か？ あなたは「どこ」で戦うのか？
- ③お客様が望む価値（ベネフィット）の聴き方
- ④お客様に選ばれる自社の強みの見つけ方
- ⑤強みを支える「独自資源」の育て方
- ⑥お客様にグサッと刺さる「メッセージ」の作り方

「3日間で、アフターコロナ後も 生きるための戦略を一緒に手に入れませんか？」

「経営戦略」から「メッセージ」までを一貫して考えることで、
「戦略」を具体的な戦術に落としこむことができます。

そして、この経営戦略を作成すると、自社の強みを支える
「独自資源」が自然に積み上がっていきます。

更なる蓄積が、5年、10年後に自社の圧倒的な「強み」として
発揮されます。そんな会社の武器「経営戦略」を3日間で一緒に
手に入れませんか？



ローム代表 牧野 剛

●経営戦略立案講座

【日 程】9月3日(金)、10月15日(金)、11月12日(金)
の3日間 いずれも13:00~17:00 (講義)

講義後、ご希望があれば、質問タイムをご予約下さい。

質問タイム 17:00~19:00 1社10分 時間はお申込み先着順

【参加方法】ZOOMを使った オンラインセミナー

【参加費用】1社 15万円(税別) (4人まで参加可) 顧問先以外30万円(税別)

ローム顧問料が口座振替のお客様は、口座振替にてご請求させていただきます。

池袋支店のお客様は、ご請求書をお送りいたします。お振込みをお願いいたします。

FAXにてお申込みください。FAX: 053-444-4601 (24時間受付中)

会社名		参加者名	メールアドレス
住所	〒		
電話			
質問タイム	希望する ・ 希望しない		
担当支店	三島(本社) ・ 湖西 ・ 加藤事務所 ・ 静岡 ・ 東京 ・ 池袋 浜北 ・ 仙台 ・ 顧問先以外のお客様		

↑ ○をつけて下さい

個人情報はセミナーのご連絡、開催・運営を目的として、利用し、個人情報を第三者に提供・開示は致しません。
詳しくは、当社ホームページの「個人情報保護方針」及び「個人情報の取り扱いに関して」をご覧ください。

お問合せ 電話 053-444-4604

社会保険
労務士法人

ローム