

# 「たった1つ」ってそんなバカなと思いましたが、セミナーを聞いて納得しました

## 売上upのためにフォーカスすべきたった1つのこと

### あなたはいくつあてはまりますか？

- やる事が多すぎて何から手を付けていいか…
- 従業員が思った通りに動いてくれない！
- 毎日忙しいのに、なかなか利益が残らない
- 経営するうえでのポイントを知りたい
- うちみたいな中小企業は社長が動かなければ…
- できる事なら「仕組み」とやらを構築したい

### このセミナーを受講したお客様の声

- 内田 繁 様 (茶業)  
「たった一つ」ってそんなバカなと思いましたが、セミナーを聞いて納得しました。「経営に最も〇〇〇な業務」に、全従業員で取り組んだら半月もたたないうちに成果が出ました。
- 鈴木 幸夫 様 (リフォーム業)  
これまでずっと知りたいと思っていたことを、ようやく知ることができた気がします。セミナー中のワークで、やるべきこと、やるべき順番がはっきりしました。迷いなくなりました。
- 鈴木 一登 様 (治療業)  
実際に目に見える形で数字が変化するのでやりがいがあります。特にやりがいを感じているのはスタッフです。自分たちでやる事を決め、実践してくれるようになりました。

### 選ばれる3つの理由

1. 売上が目に見えて上がった
2. チーム力が向上した
3. 簡単で継続しやすい

【広告表現について】  
※この記事は個人の感想であり、効果を証明するものではありません。予めご了承ください。

### 講師ご紹介



- 菊地原 敦史 (きくちはら あつし)
- 株式会社さがみ園 代表取締役
- 昭和47年 神奈川県生まれの浜松育ち
- 静岡県立浜松商業高等学校出身
- 成熟産業である茶店経営において、商品在庫日数4日(業界平均は110日)、坪売上はコンビニ平均の2倍以上を達成

### セミナー日時

- 日時：平成29年5月16日(火) 14:30~16:30
- 価格：5,000円 ※ローム顧問先は無料
- 定員：12名
- 会場：社会保険労務士法人ローム・セミナールーム



## 「最短、最小努力で売上upする、F1戦略！」

あなたがこのセミナーで得られるものは…

- ・あなたの会社がフォーカスすべきたった1つのことは何か
  - ・ダイエットよりも簡単！達成せざるを得ない目標や計画の立て方
  - ・従業員がやる気になり、チーム一丸となって目標達成に向かう方法
- ※必ずノートとペンをご持参ください。

## お申し込みは今すぐFAXで

## 053-444-4601

会社名		参加者名	
ご住所			
電話 FAX		メールアドレス	

給与計算/助成金/就業規則/企業発展のためのコンサルタント

社会保険労務士法人 **ローム**  
<http://www.roum.net>

〒430-0853

静岡県浜松市南区三島町1605-1  
電話：053-444-4604